

УДК 368.1

<http://doi.org/10.35854/1998-1627-2024-5-584-591>

Российский рынок взаимного страхования: ограничения для развития

Сергей Анатольевич Белозёров¹, Анна Борисовна Романова²✉¹ Санкт-Петербургский государственный университет, Санкт-Петербург, Россия, s.belozerov@spbu.ru² Санкт-Петербургский университет технологий управления и экономики, Санкт-Петербург, Россия, fortepresto@mail.ru✉

Аннотация

Цель. Оценка практического значения возможной реализации некоторых предложений, направленных на развитие страхового рынка, на основе анализа статистических данных о деятельности страховых организаций и обществ взаимного страхования, в частности в области страхования гражданской ответственности нотариусов.

Задачи. С помощью статистических данных деятельности страховых организаций и обществ взаимного страхования выявить практическое значение инициативы и ее влияние на развитие взаимных страховщиков в страховой отрасли.

Методология. Настоящее исследование построено на основе эмпирических методов, таких как наблюдение, сравнение, обобщение, индукция, дедукция.

Результаты. Авторами проведен анализ деятельности страховых компаний в 2023 г. в аспекте страховых организаций и обществ взаимного страхования, в том числе показаны влияние и значимость вида страхования гражданской ответственности нотариусов на страховую отрасль. С учетом фактически полного охвата нотариусов требуемыми законом страховыми услугами проблемы в заключении и исполнении указанных договоров страхования отсутствуют, согласно авторской позиции. Присутствие в этом сегменте незначительного количества страховых организаций и применительно к общим сборам премий небольшие объемы премий говорят о невысоком интересе страховщиков к данному виду страхования. Рынок обязательного страхования нотариусов сегодня фактически покрыт и закрыт для новых игроков. Авторы полагают, что допуск в данный сегмент взаимных страховщиков не приведет практически к развитию взаимного страхования и усовершенствованию страхового рынка в целом.

Выводы. Несмотря на поставленные надзорными и регулирующими органами задачи по укреплению и развитию страхового рынка, выдвигаемые инициативы по модернизации рынка взаимного страхования заслуживают внимания и, безусловно, важны, своевременны, но недостаточны для реализации поставленных задач. Авторы заключают, что допуск взаимных страховщиков только на рынок страхования ответственности нотариусов не станет значительным стимулом развития взаимного страхования и совершенствования российского страхового рынка.

Ключевые слова: страхование, взаимное страхование, страховой рынок, страхование ответственности нотариусов, закон о взаимном страховании

Для цитирования: Белозёров С. А., Романова А. Б. Российский рынок взаимного страхования: ограничения для развития // *Экономика и управление*. 2024. Т. 30. № 5. С. 584–591. <http://doi.org/10.35854/1998-1627-2024-5-584-591>

Russian mutual insurance market: Limitations for development

Sergey A. Belozеров¹, Anna B. Romanova²✉

¹ St. Petersburg University, St. Petersburg, Russia, s.belozеров@spbu.ru

² St. Petersburg University of Management Technologies and Economics, St. Petersburg, Russia, fortepresto@mail.ru✉

Abstract

Aim. To assess the practical significance of the possible implementation of some proposals aimed at the development of the insurance market, based on the analysis of statistical data on the activities of insurance organizations and mutual insurance societies, particularly in the field of insurance of civil liability of notaries.

Objectives. With the help of statistical data on the activity of insurance organizations and mutual insurance societies to identify the practical significance of the initiative and its impact on the development of mutual insurers in the insurance industry.

Methods. The present study is built on the basis of empirical methods such as observation, comparison, generalization, induction, deduction.

Results. The authors analyzed the activity of insurance companies in 2023 in the aspect of insurance organizations and mutual insurance societies, including the impact and significance of the type of insurance of civil liability of notaries on the insurance industry. Taking into account the actually full coverage of notaries by insurance services required by law, there are no problems in the conclusion and execution of these insurance contracts, according to the author's position. The presence of an insignificant number of insurance organizations in this segment and small volumes of premiums in relation to the total premium collections indicate a low interest of insurers in this type of insurance. Today the market of compulsory insurance of notaries is actually covered and closed for new players. The authors believe that admission of mutual insurers to this segment will not practically lead to the development of mutual insurance and improvement of the insurance market as a whole.

Conclusions. Despite the tasks set by supervisory and regulatory authorities to strengthen and develop the insurance market, the initiatives put forward to modernize the mutual insurance market are noteworthy and are certainly important, timely, but insufficient for the realization of the set tasks. The authors conclude that the admission of mutual insurers only to the market of notaries' liability insurance will not be a significant stimulus for the development of mutual insurance and improvement of the Russian insurance market.

Keywords: *insurance, mutual insurance, insurance market, notaries' liability insurance, law on mutual insurance*

For citation: Belozеров S.A., Romanova A.B. Russian mutual insurance market: Limitations for development. *Ekonomika i upravlenie = Economics and Management*. 2024;30(5):584-591. (In Russ.). <http://doi.org/10.35854/1998-1627-2024-5-584-591>

Страховая отрасль имеет важнейшее значение в социально-экономической системе, обеспечивая страховой защитой население и организации, сохраняя доход и уменьшая расходы на покрытие непредвиденных издержек; налоговые платежи страховых компаний и обществ взаимного страхования вносят свой вклад в доходы государственного бюджета. Поэтому интерес к изучению страхового рынка и особенностей его развития, трансформации и адаптации к нестабильным внешним условиям, кризисным ситуациям непрерывно растет.

В научных публикациях современных российских исследователей представлены результаты анализа процесса цифровизации

в страховании, развития страхового рынка в постковидный период, поиска решения проблем, открывающиеся страховому рынку после вхождения в состав Российской Федерации (РФ) новых территорий, что раскрывает современное состояние страхового рынка и указывает на потребности развития образования, повышения уровня финансовой грамотности [1, с. 607]. Рассмотрены и иные актуальные проблемы функционирования российского страхового рынка [2]. Отечественные авторы исследуют влияние пандемии на развитие цифровых технологий в страховой отрасли [3, с. 71], вопросы минимизации корпоративных рисков в условиях кризиса [4, с. 190], проблемы страхования

Объем сборов страховых премий за 2023 г. [8]

Table 1. The volume of insurance premium collections for 2023 [8]

	Кол-во компаний	Премии, всего	Премии, личное страхование	Премии, имущественное страхование	Премии, обязательное страхование
Итого	126	2 285 058 356,6	1 228 615 522,0	711 791 577,5	344 651 257,1
СО, тыс. руб.	108	2 283 849 752,1	1 228 615 522,0	710 582 973,0	344 651 257,1
ОВС, тыс. руб.	18	1 208 604,5	0,00	1 208 604,5	0,00
Доля СО, %	85,71	99,95	100	99,83	100
Доля ОВС, %	14,29	0,05	0	0,17	0

военных рисков на территориях Донецкой Народной Республики и Луганской Народной Республики, Херсонской и Запорожской областей [5], др.

Многолетние дискуссии об изменении законодательства, регулирующего рынок взаимного страхования, выявляющие проблемы, препятствующие его развитию, предлагающие решения по их преодолению, говорят об актуальности теоретических разработок в области взаимного страхования и их прикладном значении. С нашей точки зрения, оценка практического значения возможной реализации ряда предложений, направленных на развитие страхового рынка, позволит сделать вывод о целесообразности реализации этих предложений и их практической значимости для специалистов в области страхования, потребителей страховых услуг, надзорных органов и органов законодательной власти.

Участниками страхового рынка, оказывающими страховые услуги, выступают страховые организации (СО), так называемые коммерческие страховщики, получающие доход от страховой деятельности, и общества взаимного страхования (ОВС), некоммерческие страховщики, не имеющие целью получение дохода от деятельности и осуществляющие деятельность в соответствии с Федеральным законом от 29 ноября 2007 г. № 286-ФЗ «О взаимном страховании» [6].

Всего на страховом рынке по состоянию на 31 марта 2024 г., по данным Центрального банка (ЦБ) РФ [7], количество субъектов страхового дела составляет 212, включая 133 страховых организации и 21 общество взаимного страхования. Из них 126 страховых организаций (108) и обществ взаимного страхования (18) осуществляли деятельность в 2023 г. (заключали договоры страхования). В таблице 1 указаны сведения о сборах пре-

мий страховщиков по итогам деятельности за 2023 г. в аспекте страховых организаций и обществ взаимного страхования по личным, имущественным и обязательным видам страхования. Как видим, взаимных страховщиков на страховом рынке представляют 18 компаний (или 14,29 % страховщиков), однако ОВС составляют малую долю по сборам премий (0,05 % от рынка).

Взаимные страховщики имеют право осуществлять деятельность по страхованию добровольных имущественных видов страхования, включая страхование транспортных средств, имущества предприятий и физических лиц, финансовых и предпринимательских рисков, а также всех видов добровольного страхования ответственности, при этом составляя долю премии по указанным видам до 0,2 % от сборов премий по имущественным видам страховых организаций. Сборы по личным и обязательным видам страхования у ОВС отсутствуют ввиду законодательных ограничений.

На мировом рынке взаимное страхование представлено широко, а в некоторых странах оно занимает большую часть отрасли [9, с. 45]. Между тем в российском государстве с момента принятия закона о взаимном страховании 2007 г. и по сегодняшний день взаимные страховщики играют незначительную роль на страховом рынке. В первую очередь такая ситуация обусловлена ограничениями деятельности, не дающими обществам взаимного страхования полноценно участвовать в экономической жизни страховой отрасли и развиваться наравне со страховыми организациями. Указанные ограничения в первую очередь связаны с законодательством, ограничивающим возможность ОВС полноценно развиваться на рынке страховых услуг. Основными из них считаем запрет на осуществление личных

Объем сборов страховых премий по страхованию гражданской ответственности нотариусов за 2023 г. [15]

Table 2. Volume of insurance premiums collections on insurance of civil liability of notaries for 2023 [15]

№	Вид страхования	Премии, тыс. руб.	Доля премий, %	Кол-во СК, ед.	Кол-во СК, %	Кол-во договоров, ед.
	Итого по всем видам	2 285 058 356,75	100	126	100	300 908 983
	Добровольное страхование гражданской ответственности нотариусов за причинение вреда третьим лицам	140 167,50	0,0061	8	6,35	7819

и обязательных видов страхования и ограничение по количеству членов общества взаимного страхования, а значит, страхователей (потребителей страховых услуг).

С целью развития страхового рынка в целом и рынка взаимного страхования выражают мнения и предлагают идеи, направленные на совершенствование страховой отрасли. Это нашло отражение в 2021 г. в принятии в первом чтении законопроекта [10], снимающего ограничения в аспекте максимально допустимого числа членов обществ взаимного страхования, изменяющего перечень видов страхования, а также повышающего требования к финансовой устойчивости ОВС [11, с. 84]. Хотя в начале 2024 г. подготовку изменений и поправок в текст законопроекта к его второму чтению практически не проводили, дискуссии об изменении законодательства продолжают, как среди законодателей, так и среди страховщиков и их ассоциаций.

Высказывают мнения о необходимости внесения поправок в законопроект ко второму чтению, в том числе предлагают допустить на рынок обязательного страхования общества взаимного страхования и предусмотреть внесение изменений в Основы законодательства РФ о нотариате от 11 февраля 1993 г. № 4462-1 [12], Федеральный закон от 24 ноября 1996 г. № 132-ФЗ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации», Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», тем самым допустить взаимных страховщиков к осуществлению обязательного страхования по некоторым видам профессиональной деятельности.

Однако, с нашей точки зрения, возникает логичный вопрос. Если разрешить ОВС страхование ответственности нотариусов, туроператоров и арбитражных управляю-

щих, допустив ОВС на рынок страхования ответственности профессиональной деятельности и обязанности для потребителя страховой услуги страховать свои интересы, то почему законодатель предоставляет право страховать свои интересы в ОВС одним лицам, осуществляющим профессиональную деятельность, и не дает такого права другим (например, страхование ответственности оценщиков [13] или коллекторской деятельности [14])? Почему организационно-правовая форма ОВС подходит для одних сфер профессиональной деятельности и не подходит для других?

Полагаем, приведенный подход может препятствовать достижению цели изменения законодательства, которая заключается в развитии рынка взаимного страхования. Возможно, несмотря на мировой опыт развития взаимного страхования, учитывая специфику российского страхового рынка и развития отечественной экономики в целом, допуск ОВС к обязательному страхованию ответственности только некоторых видов предпринимательской деятельности, связанной с профессиональной деятельностью, является апробацией законодательных изменений, тестированием страхового рынка?

Достижение цели настоящего исследования не предполагает поиска ответов на вопросы, связанные с оценкой данных рисков, возможностями ОВС их принимать, вести и регулировать. Но, считаем, что необходимо оценить имеющийся практический смысл для развития страхового рынка при условии выхода ОВС на сегмент страхования нотариусов, то, как изменится рынок. Остается открытым вопрос о том, существует ли потребность у рынка и страхователей в новых игроках.

Учитывая, что законодательство обязывает частнопрактикующих нотариусов

Объем сборов страховых премий по страхованию гражданской ответственности нотариусов за 2023 г. с позиции страховщиков [17]

Table 3. The volume of insurance premiums collections on insurance of civil liability of notaries for 2023 from the position of insurers [17]

№	Наименование страховщика	Страховые премии всего, тыс. руб.	Страховые премии по добровольному страхованию гражданской ответственности нотариусов, тыс. руб.	Доля премий, %
	Итого по всем СК	2 285 058 356,8	140 167,5	0,0061
1	ПАО СК «Росгосстрах»	86 959 517,6	21 855,2	0,0251
2	САО «ВСК»	117 193 094,5	5 480,4	0,0047
3	СПАО «Ингосстрах»	172 760 703,8	73 269,2	0,0424
4	АО «СОГАЗ»	297 321 140,5	6 235,1	0,0021
5	САО «РЕСО-Гарантия»	141 418 582,1	770,2	0,0005
6	АО «МАКС»	16 760 183,0	2 559,6	0,0153
7	ПАО «САК «ЭНЕРГОГАРАНТ»»	20 413 526,8	9 386,9	0,0460
8	АО «АльфаСтрахование»	182 813 096,1	20 610,9	0,0113

заключать договор страхования гражданской ответственности, рассмотрим подробнее то, насколько страховой рынок удовлетворяет потребности в страховой услуге и какую долю указанный вид страхования составляет в общих сборах страховщиков. В таблице 2 приведены сведения о сборах премий всех страховых компаний (СК) за 2023 г. и отдельно данные о страховании нотариусов.

На май 2023 г. количество практикующих частных нотариусов в России составило 8 199 [16], заключено 7 819 договоров страхования, то есть охват страхованием этого сегмента составил 95,37 %. За 12 месяцев рынок по стране в целом показал сборы в 140 167,5 тыс. руб. (0,0061 % от объема премий), средняя страховая премия равна 17,93 тыс. руб. В таблице 3 показано, кто из страховщиков осуществлял в 2023 г. страхование нотариусов и насколько данный продукт является существенным в общем портфеле страховых премий.

Статистические данные позволяют заключить, что для страховых компаний указанный вид страхования не представляет значительного интереса из-за небольших объемов премий, сфера деятельности нотариусов практически полностью (95,37 %) охвачена страхованием и составляет небольшой размер средней страховой премии (17,93 тыс. руб.) по одному договору. Кроме того, нишу

занимают восемь страховых организаций, для которых указанные премии фактически не влияют на портфель (сборы составляют от объема премий по одной СК от 0,0005 % до 0,04 %) в целом.

Указанное количество страховщиков, занимающихся страхованием ответственности нотариусов (восемь компаний или 6,35 % от рынка), говорит о том, что конкуренция в сегменте практически отсутствует, поскольку незначительные суммы сборов (0,0061 %) не представляют интереса для страховщиков. Следовательно, основные поставщики в данном сегменте рынка определились. Ввиду низких объемов премий выход в сегмент страхования нотариусов для новых игроков практически не имеет смысла, ни с точки зрения максимизации прибыли, ни для обеспечения приемлемой рентабельности.

С учетом вышеизложенного можно сделать следующие выводы. Ввиду фактически полного охвата нотариусов требуемыми законом страховыми услугами проблемы в заключении и исполнении указанных договоров страхования отсутствуют. Присутствие в этом сегменте небольшого количества страховых организаций и применительно к общим сборам премий незначительные объемы премий говорит о невысоком интересе страховщиков к исследуемому виду страхования. Рынок обязательного страхования нотариусов сегодня фактически

покрыт и закрыт для новых игроков. Полагаем, что допуск в данный сегмент взаимных страховщиков не приведет практи-

чески к развитию взаимного страхования и усовершенствованию страхового рынка в целом.

Список источников

1. Белозеров С. А., Злобин Е. В., Котловский И. Б. Российский страховой рынок: современное состояние и перспективы развития // Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика. 2022. Т. 38. № 4. С. 607–625. DOI: 10.21638/spbu05.2022.406
2. Страхование и управление рисками: учебник для бакалавров / под ред. Г. В. Черновой. М.: Юрайт, 2014. 767 с.
3. Белозёров С. А., Соколовская Е. В. Развитие страховых рынков России и Турции: влияние InsurTech и COVID-19 // Трансформация страховой индустрии для устойчивого развития в новых условиях: сб. тр. XXII Междунар. науч.-практ. конф. (Москва, 2–3 июня 2021 г.) / отв. ред. Е. В. Злобин, Р. Т. Юлдашев. М.: Анкил, 2021. С. 71–79.
4. Дакел М. С. Д., Кокшаров В. А., Агарков Г. А. Применение финансовой информации для управления корпоративными рисками, обусловленными пандемией COVID-19 // Journal of Applied Economic Research. 2023. Т. 22. № 1. С. 190–208. DOI: 10.15826/vestnik.2023.22.1.009
5. Шайкин А. М. Об определении военных рисков в страховании // Военно-экономический вестник. 2023. № 3. С. 80–83. URL: <https://voenvestnik.ru/PDF/15CVV323.pdf> (дата обращения: 25.03.2024).
6. О взаимном страховании: федер. закон от 29 ноября 2007 г. № 286-ФЗ // Справ.-правовая система «КонсультантПлюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72848/ (дата обращения: 20.05.2024).
7. Сведения о количестве и лицензировании субъектов страхового дела // Центральный Банк РФ. URL: https://cbr.ru/vfs/statistics/admissionfinmarket/ssd_2024q1.pdf (дата обращения: 06.05.2024).
8. Сведения о страховых премиях (взносах) по договорам страхования за 2023 год // Центральный Банк РФ. URL: <https://cbr.ru/Content/Document/File/159738/3.xlsx> (дата обращения: 08.05.2024).
9. Журавлева Н. В., Лопаткин Д. С. Анализ мирового рынка взаимного страхования // Финансы и кредит. 2014. № 42. С. 45–51.
10. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: законопроект № 1134126-7 // Система обеспечения законодательной деятельности ГАС «Законотворчество». URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1134126-7> (дата обращения: 20.05.2024).
11. Романова А. Б. Взаимное страхование: законотворческие инициативы 2021 года // Международный экономический симпозиум — 2022: материалы Междунар. науч. конф. / отв. ред. С. А. Белозеров. СПб.: Скифия-принт, 2022. С. 84–89.
12. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате: утв. Верховным Советом РФ 11 февраля 1993 г. № 4462-1 (в ред. от 24.07.2023) // Справ.-правовая система «КонсультантПлюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1581/e6af125748267c6eb83e4e19f22d850960722d2a/ (дата обращения: 26.04.2024).
13. Об оценочной деятельности в Российской Федерации: федер. закон от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ // Справ.-правовая система «КонсультантПлюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19586/9ac5acaf47b426a2ea69fc566f32ad000327e253/ (дата обращения: 20.05.2024).
14. О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях»: федер. закон от 3 июля 2016 г. № 230-ФЗ // Справ.-правовая система «КонсультантПлюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_200497/c98e4d9e6044ecf55686c-6558b2ec60bd61a873c/ (дата обращения: 20.05.2024).
15. Сведения о страховых премиях (взносах) по договорам страхования гражданской ответственности нотариусов за 2023 год // Центральный Банк РФ. URL: <https://cbr.ru/Content/Document/File/159738/3.xlsx> (дата обращения: 27.04.2024).
16. Ключевская Н. Российский нотариат: текущие и планируемые поправки // Гарант.ру: информ.-правовой портал. 2023. 12 мая. URL: <https://www.garant.ru/news/1623772/> (дата обращения: 26.04.2024).
17. Сведения о страховых премиях (взносах) по договорам страхования, в разрезе страховщиков по добровольному страхованию гражданской ответственности нотариусов

за 2023 год // Центральный Банк РФ. URL: <https://cbr.ru/Content/Document/File/159738/3.xlsx> (дата обращения: 27.04.2024).

References

1. Belozyorov S.A., Zlobin E.V., Kotlovskiy I.B. Russian insurance market: Current state and prospects for development. *Vestnik Sankt-Peterburgskogo universiteta. Ekonomika = St. Petersburg University Journal of Economic Studies*. 2022;38(4):607-625. (In Russ.). DOI: 10.21638/spbu05.2022.406
2. Chernova G.V. Insurance and risk management: A textbook for bachelors. Moscow: Yurait; 2014. 767 p. (In Russ.).
3. Belozyorov S.A., Sokolovskaya E.V. Development of the insurance markets in Russia and Turkey: The impact of InsurTech and COVID-19. In: Transformation of the insurance industry for sustainable development in new conditions. Proc. 22nd Int. sci.-pract. conf. (Moscow, June 2-3, 2021). Moscow: Ankil; 2021:71-79. (In Russ.).
4. Dahel M.S.D., Koksharov V.A., Agarkov G.A. Applying financial information to manage corporate risks from the COVID-19 pandemic. *Journal of Applied Economic Research*. 2023;22(1):190-208. (In Russ.). DOI: 10.15826/vestnik.2023.22.1.009
5. Shaikin A.M. On the definition of military risks in insurance. *Voenno-ekonomicheskii vestnik*. 2023;(3):80-83. URL: <https://voenvestnik.ru/PDF/15CVV323.pdf> (accessed on 25.03.2024). (In Russ.).
6. On mutual insurance. Federal Law of November 29, 2007 No. 286-FZ. Konsul'tantPlyus. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72848/ (accessed on 20.05.2024). (In Russ.).
7. Information on the number and licensing of insurance entities. Central Bank of the Russian Federation. URL: https://cbr.ru/vfs/statistics/admissionfinmarket/ssd_2024q1.pdf (accessed on 06.05.2024). (In Russ.).
8. Information on insurance premiums (contributions) under insurance contracts for 2023. Central Bank of the Russian Federation. URL: <https://cbr.ru/Content/Document/File/159738/3.xlsx> (accessed on 08.05.2024). (In Russ.).
9. Zhuravleva N.V., Lopatkin D.S. Analysis of mutual insurance global market. *Finansy i kredit = Finance and Credit*. 2014;(42):45-51. (In Russ.).
10. On amendments to certain legislative acts of the Russian Federation. Bill No. 1134126-7. Zakonotvorchestvo. URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1134126-7> (accessed on 20.05.2024). (In Russ.).
11. Romanova A.B. Mutual insurance: Legislative initiatives for 2021. In: Belozyorov S.A., ed. International economic symposium — 2022. Proc. Int. sci. conf. St. Petersburg: Skifia-print; 2022:84-89. (In Russ.).
12. Fundamentals of the legislation of the Russian Federation on notaries. Approved by the Supreme Council of the Russian Federation on February 11, 1993 No. 4462-1 (as amended on July 24, 2023). Konsul'tantPlyus. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1581/e6af125748267c6eb83e4e19f22d850960722d2a/ (accessed on 26.04.2024). (In Russ.).
13. On appraisal activities in the Russian Federation. Federal Law of July 29, 1998 No. 135-FZ. Konsul'tantPlyus. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19586/9ac5acaf47b426a2ea69fc566f32ad000327e253/ (accessed on 20.05.2024). (In Russ.).
14. On the protection of the rights and legitimate interests of individuals when carrying out activities to repay overdue debts and on amendments to the Federal Law "On microfinance activities and microfinance organizations". Federal Law of July 3, 2016 No. 230-FZ. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_200497/c98e4d9e6044ecf55686c6558b2ec60bd61a873c/ (accessed on 20.05.2024). (In Russ.).
15. Information on insurance premiums (contributions) under civil liability insurance contracts for notaries for 2023. Central Bank of the Russian Federation. URL: <https://cbr.ru/Content/Document/File/159738/3.xlsx> (accessed on 27.04.2024). (In Russ.).
16. Klyuchevskaya N. Russian notary: Current and planned amendments. Garant.ru. May 12, 2023. URL: <https://www.garant.ru/news/1623772/> (accessed on 26.04.2024). (In Russ.).
17. Information on insurance premiums (contributions) under insurance contracts, by insurers for voluntary insurance of civil liability of notaries for 2023. Central Bank of the Russian Federation. URL: <https://cbr.ru/Content/Document/File/159738/3.xlsx> (accessed on 27.04.2024). (In Russ.).

Сведения об авторах

Сергей Анатольевич Белозёров

доктор экономических наук, профессор,
заведующий кафедрой управления рисками
и страхования

Санкт-Петербургский государственный
университет

199034, Санкт-Петербург, Университетская наб.,
д. 7–9

AuthorID: 272489

Анна Борисовна Романова

аспирант

Санкт-Петербургский университет технологий
управления и экономики

190020, Санкт-Петербург, Лермонтовский пр.,
д. 44а

AuthorID: 1142200

Поступила в редакцию 22.05.2024
Прошла рецензирование 17.06.2024
Подписана в печать 26.06.2024

Information about the authors

Sergey A. Belozerov

D.Sc. in Economics, Professor,
Head of the Department of Risk Management
and Insurance

St. Petersburg University

7-9 Universitetskaya emb., St. Petersburg 199034,
Russia

AuthorID: 272489

Anna B. Romanova

postgraduate student

St. Petersburg University of Management
Technologies and Economics

44A Lermontovskiy Ave., St. Petersburg 190020,
Russia

AuthorID: 1142200

Received 22.05.2024
Revised 17.06.2024
Accepted 26.06.2024

Конфликт интересов: авторы декларируют отсутствие конфликта интересов,
связанных с публикацией данной статьи.

Conflict of interest: the authors declare no conflict of interest
related to the publication of this article.